

# REJOINS NOTRE COURSE : DEVENIR UN DISTRIBUTEUR KTM

Arriver ici ne signifie qu'une chose : aller encore plus loin. Le orange est une couleur vive synonyme d'un futur prometteur. Pourquoi ? KTM n'est pas seulement la marque de motos la plus importante et la plus dynamique d'Europe, elle s'implante également rapidement sur d'importants marchés mondiaux.

Nous souhaitons développer et entretenir un réseau de distributeurs de premier ordre afin d'offrir un service premium à 360° à nos pilotes et aux éventuels amateurs de la marque sur le lieu de vente. Nous avons donc passé la seconde et créé un ensemble d'exigences qui te permettront d'entrer dans la course.

## CE QUE NOUS ATTENDONS DE TOI

Une solide base financière

Nous aimerions que ton entreprise se développe aussi vite que nos motos font vibrer les pilotes. Nous devons donc nous assurer que tu disposes du crédit et des moyens nécessaires pour acquérir un stock minimum de motos et de pièces, de vêtements, d'accessoires et d'outils spéciaux. Nous avons besoin que tu participes au processus de précommande et que tu disposes d'un capital liquide suffisant pour fournir une garantie financière (par exemple, une garantie bancaire) d'un montant que nous déterminerons en fonction des unités prévues.

## Une installation « READY TO RACE »

Tu es le maillon essentiel qui relie le désir du client à son expérience finale avec KTM. Nous avons besoin que tu crées un processus d'achat unique, du premier essai sur route au service après-vente. Un showroom approprié avec une zone d'exposition ainsi qu'un atelier sont essentiels pour devenir l'un de nos distributeurs. Les dimensions, l'aspect et la fonctionnalité du showroom et de l'atelier peuvent dépendre de l'emplacement et du nombre d'unités que tu prévoies de déplacer. En règle générale, un showroom ayant l'aspect et les caractéristiques voulus représente un investissement de 32 000 € / 38 000 \$ (*selon le taux de change*) en mobilier et décoration (extérieur et intérieur) ainsi qu'en outils spéciaux pour l'atelier. \*

Un projet de contrat de concession final peut être consulté pour plus de détails après consultation de ton interlocuteur KTM.

### KTM SPORTMOTORCYCLE GMBH

Stallhofnerstraße 3 // 5230 Mattighofen, Austria // P: +43 7742 / 60 00 // [www.ktm.com](http://www.ktm.com)  
EUR Bank Account: Deutsche Bank Wien // IBAN: AT52 1910 0000 3801 8001 // BIC: DEUTATWW  
USD Bank Account: Deutsche Bank Wien // IBAN: AT87 1910 0000 3801 8050 // BIC: DEUTATWW  
EUR Bank Account: Oberbank Mattighofen // IBAN: AT52 1504 1005 3111 8396 // BIC: OBKLAT2L  
USD Bank Account: Oberbank Mattighofen // IBAN: AT76 1504 1002 1870 1431 // BIC: OBKLAT2L  
UID-NR.: ATU 636 409 56 // FN: 295902 a // Ried im Innkreis



## CE QUE NOUS PROPOSONS

- **Intégration dans la famille orange. Faire partie du constructeur de motos le plus prospère au monde vainqueur de 319 titres de champion du monde.** Une gamme de motos extrêmes à faire monter l'adrénaline avec un catalogue de produits dynamiques.
- **Un service de haute qualité grâce à des programmes de formation dispensés par notre personnel technique certifié.**
- **La possibilité d'évoluer avec nous au sein de Pierer Mobility AG.** Tu pourras même envisager de proposer encore plus de marques et de produits des marques de notre groupe.

*\*L'investissement ne comprend que le mobilier du magasin et les outils spécialisés nécessaires, aucuns frais fixes. Un local approprié ainsi qu'un équipement de base pour l'atelier constituent une condition préalable. Les coûts dépendent de la combinaison de marques de PIERER Mobility AG ainsi que du type de contrat. Toutes les informations sont non-contractuelles et fournies à titre indicatif sous réserve d'erreurs, de défauts d'impression, de mise en page et de saisie ; ces informations sont sujettes à modification sans notification préalable.*

### KTM SPORTMOTORCYCLE GMBH

Stallhofnerstraße 3 // 5230 Mattighofen, Austria // P: +43 7742 / 60 00 // [www.ktm.com](http://www.ktm.com)  
EUR Bank Account: Deutsche Bank Wien // IBAN: AT52 1910 0000 3801 8001 // BIC: DEUTATWW  
USD Bank Account: Deutsche Bank Wien // IBAN: AT87 1910 0000 3801 8050 // BIC: DEUTATWW  
EUR Bank Account: Oberbank Mattighofen // IBAN: AT52 1504 1005 3111 8396 // BIC: OBKLAT2L  
USD Bank Account: Oberbank Mattighofen // IBAN: AT76 1504 1002 1870 1431 // BIC: OBKLAT2L  
UID-NR.: ATU 636 409 56 // FN: 295902 a // Ried im Innkreis

