

PARTICIPAR EN NUESTRA CARRERA: CONVERTIRSE EN CONCESIONARIO KTM

Haber llegado aquí sólo significa una cosa: que quieres ir aún más lejos. El naranja es un color brillante, y sinónimo de un futuro también brillante. ¿Por qué? KTM no sólo es la mayor y más dinámica marca de motocicletas de Europa, sino que goza también de una rápida expansión en importantes mercados mundiales.

Queremos ampliar y nutrir una red de concesionarios de primera calidad para ofrecer un servicio premium de 360° a nuestros actuales y potenciales pilotos de "sangre naranja" en este entorno crucial que es el punto de venta. Así que hemos soltado ya el embrague y creado un paquete de requisitos que te permitirán participar en la carrera.

QUÉ NOS GUSTARÍA POR TU PARTE

Una sólida solvencia financiera

Nos gustaría que tu negocio creciera tan rápido como aceleran nuestras motos. Por lo tanto, tenemos que asegurarnos de que dispones del crédito y los medios para adquirir un stock mínimo de motos y piezas, prendas, accesorios y herramientas especiales. Necesitaríamos que participaras en el proceso de prepedido y que tuvieras un capital líquido suficiente para ofrecer una garantía financiera (por ejemplo, un aval bancario), hasta una cantidad determinada por nosotros en función de las unidades previstas.

Unas instalaciones "Ready To Race"

Eres el eslabón esencial para conectar las ganas del cliente con su experiencia final con KTM. Necesitaríamos que crearas un proceso de compra incomparable; desde la primera prueba de una moto hasta el servicio postventa. Para ser uno de nuestros concesionarios es imprescindible disponer de unas instalaciones adecuadas, con una zona de exposición y un taller. Las dimensiones y el equipamiento de la zona de exposición y del taller dependen en gran medida de la ubicación de tu negocio y del volumen de motos que esperas vender. Normalmente, una zona de exposición con la imagen y las características adecuadas supondría una inversión de 32.000 € / 38.000 \$ (según el tipo de cambio) en mobiliario y decoración (exterior e interior), así como en herramientas especiales para el taller. *

Puedes consultar el borrador final del contrato de concesionario para obtener más información consultando con tu persona de contacto en KTM.

KTM SPORTMOTORCYCLE GMBH

Stallhofnerstraße 3 // 5230 Mattighofen, Austria // P: +43 7742 / 60 00 // www.ktm.com
EUR Bank Account: Deutsche Bank Wien // IBAN: AT52 1910 0000 3801 8001 // BIC: DEUTATWW
USD Bank Account: Deutsche Bank Wien // IBAN: AT87 1910 0000 3801 8050 // BIC: DEUTATWW
EUR Bank Account: Oberbank Mattighofen // IBAN: AT52 1504 1005 3111 8396 // BIC: OBKLAT2L
USD Bank Account: Oberbank Mattighofen // IBAN: AT76 1504 1002 1870 1431 // BIC: OBKLAT2L
UID-NR.: ATU 636 409 56 // FN: 295902 a // Ried im Innkreis



QUÉ ES LO QUE TE OFRECEMOS

- **Entrar en la Orange Family. Formar parte del fabricante de motos más exitoso del mundo, con 319 títulos mundiales.** Una gama de motocicletas extremas y llenas de adrenalina como parte de un dinámico catálogo de productos.
- **Un servicio de alta calidad mediante planes de formación de nuestro Personal Técnico certificado.**
- **La posibilidad de crecer con nosotros dentro del Grupo PIERER Mobility AG.** Contemplando aún más marcas y productos de nuestro grupo.

**La inversión sólo incluye el mobiliario del taller y las herramientas especializadas necesarias, no los costes fijos. Como condición previa se requiere un local adecuado, así como el equipamiento básico del taller. Los costes dependen de la combinación de marcas de PIERER Mobility AG, así como del tipo de contrato. Toda la información es no vinculante y se especifica con la salvedad de que pueden producirse errores de impresión, maquetación y escritura. Esta información está sujeta a cambios sin previo aviso.*

KTM SPORTMOTORCYCLE GMBH

Stallhofnerstraße 3 // 5230 Mattighofen, Austria // P: +43 7742 / 60 00 // www.ktm.com
EUR Bank Account: Deutsche Bank Wien // IBAN: AT52 1910 0000 3801 8001 // BIC: DEUTATWW
USD Bank Account: Deutsche Bank Wien // IBAN: AT87 1910 0000 3801 8050 // BIC: DEUTATWW
EUR Bank Account: Oberbank Mattighofen // IBAN: AT52 1504 1005 3111 8396 // BIC: OBKLAT2L
USD Bank Account: Oberbank Mattighofen // IBAN: AT76 1504 1002 1870 1431 // BIC: OBKLAT2L
UID-NR.: ATU 636 409 56 // FN: 295902 a // Ried im Innkreis

